

Time for Visions



EBV Elektronik ist einer der europaweit erfolgreichsten Distributoren für Halbleiterprodukte. Wir vertreten die führenden Halbleiterhersteller und stellen die Bedürfnisse unserer Kunden in den Mittelpunkt. Das macht uns so erfolgreich. Über 850 Mitarbeiter setzen europaweit an 59 Standorten täglich neue Maßstäbe in puncto Innovationskraft und Qualität, für die EBV seit mehr als 40 Jahren im Markt bekannt ist. Unser Unternehmen pflegt einen kooperativen Stil, lebt von der multikulturellen Struktur und setzt auf flache Hierarchien. Das macht es unseren Mitarbeitern leicht, Ideen zu entwickeln und umzusetzen – eigenverantwortlich und ohne lange Entscheidungswege. Für unsere beispielhafte Personalarbeit in Deutschland wurde uns das Gütesiegel ‚Top Job‘ verliehen und somit zählen wir zu den besten Arbeitgebern im deutschen Mittelstand. Wir wünschen uns motivierte Mitarbeiter/innen, die neben ihrer fachlichen Qualifikation durch Teamgeist, Engagement und Kommunikationsstärke überzeugen.

Für unser Vertriebsbüro in Poing b. München suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt eine/n Produktmanager / strategischen Einkäufer für elektronische Bauteile (m/w)

Ihre Aufgaben

- Führen von Preis- und Rahmenvertrags-Verhandlungen
- Volle Verantwortung für das Asset Management definierter Warengruppen
- Verantwortung für die Produkt- und Preispositionierung (Interface zum europaweiten Vertrieb)
- Sicherstellung und Optimierung der Materialversorgung unter Einhaltung von Qualitäts-, Kosten- und Terminzielen
- Entwicklung sehr guter Kontakte zu allen relevanten Ansprechpartnern beim Hersteller
- Analyse und Beobachtung der relevanten Beschaffungsmärkte
- Reporting an die Abteilungsleitung
- Projektaktivitäten (abteilungsintern und -übergreifend)

Finden Sie sich in den beschriebenen Aufgaben wieder? Ist Ihnen Teamarbeit genauso wichtig wie eigenverantwortliches Arbeiten? Sind Sie begeisterungsfähig für technische Produkte und Lösungen und steht Kundenorientierung ganz weit oben bei Ihnen? Dann sind Sie genau der / die Richtige für unser Team.

Nach einer gezielten und intensiven Einarbeitung bieten wir Ihnen ein interessantes, verantwortungsvolles und abwechslungsreiches Aufgabengebiet mit vielfältigen Gestaltungsmöglichkeiten in einem dynamischen Unternehmen. Ihren Beitrag zum Erfolg des Unternehmens vergüten wir leistungsgerecht.

Haben wir Ihr Interesse geweckt? Prima, dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Ihres frühestmöglichen Eintrittstermins vorzugsweise elektronisch an Recruiting@ebv.com.

Ihr Profil

- Betriebswirtschaftliches Studium bzw. fundierte kaufmännische Ausbildung
- Mehrjährige Berufserfahrung in einer vergleichbaren Position, sowie sehr gute Branchen-Kenntnisse
- Verhandlungssicheres Englisch in Wort und Schrift
- Sehr gute MS Office Kenntnisse

Ihre Fertigkeiten und Kenntnisse

- Sie zeichnen sich durch Ihre Kommunikationsfähigkeit, Ihr Verhandlungsgeschick und Ihr Engagement aus
- Sie denken sowohl kaufmännisch als auch unternehmerisch
- Sie sind teamfähig und besitzen ein sehr hohes Maß an Selbständigkeit und Eigenverantwortung